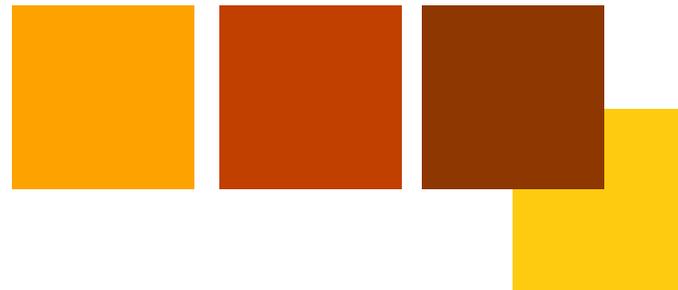


# La bière en self service



Table à bière  
Concept





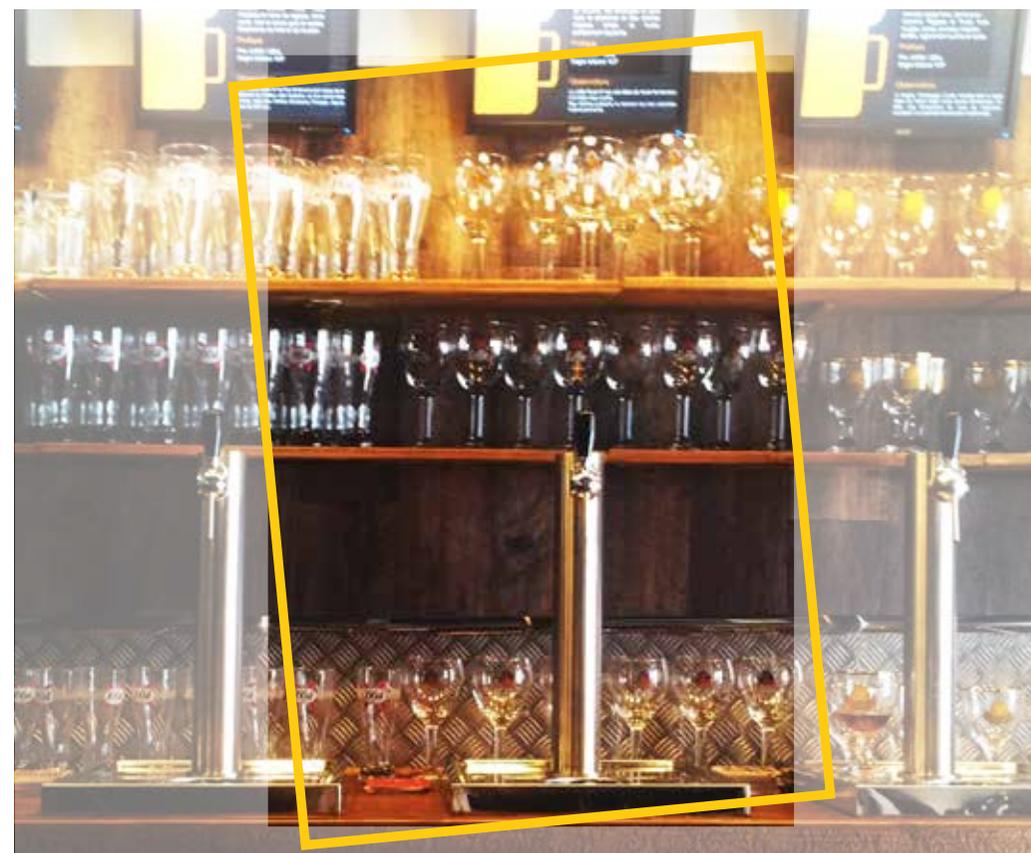
# Présentation



La table à bière est un concept de libre-service. Le client peut tirer la bière de son choix à l'une des pompes installées. Il a la possibilité de changer de table afin de goûter plusieurs bières, sans pour autant être obligé de consommer un verre entier. Le principe est ludique et convivial.

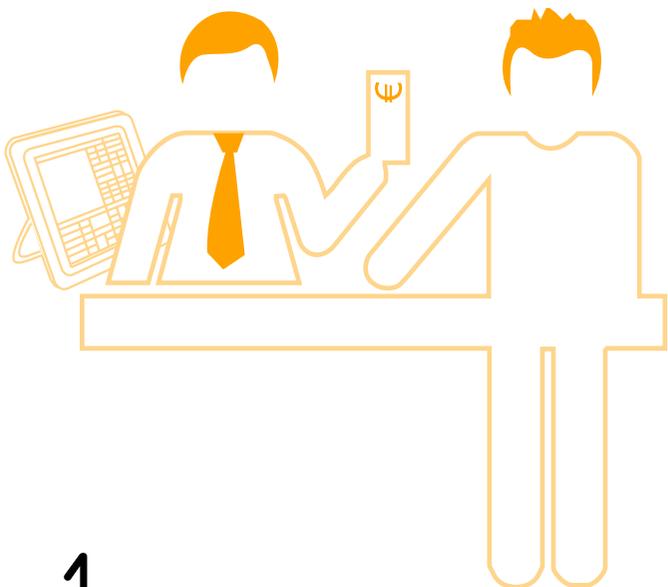
La table à bière simplifie le travail du serveur, donne une nouvelle dimension à l'établissement et permet de toucher une clientèle de groupe.

Le client utilise une carte sans contact pour tirer sa bière, 3 modes de fonctionnement sont possibles.





Le mode «connecté à la caisse» nécessite le passage en caisse pour demander l'ouverture d'une table. Le client choisit un montant, une table lui est attribuée, il peut consommer à hauteur de son crédit.



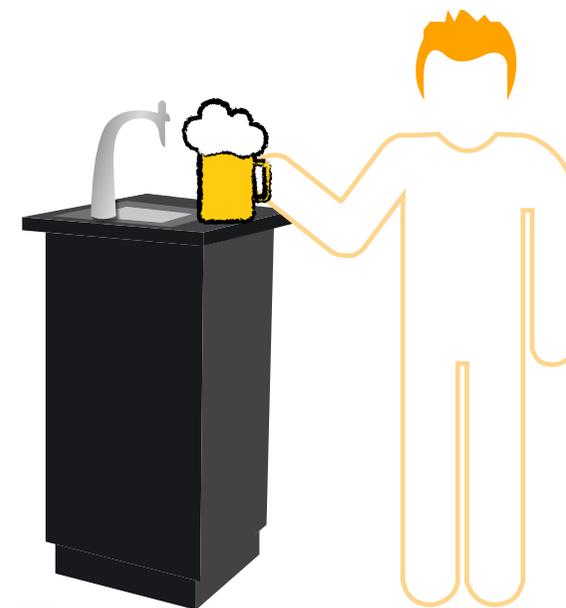
1

Le client choisit son montant de consommation et paie en caisse.



2

Le serveur ouvre une table (*grâce au plan de salle*) et crédite le montant qui se convertit en cL.

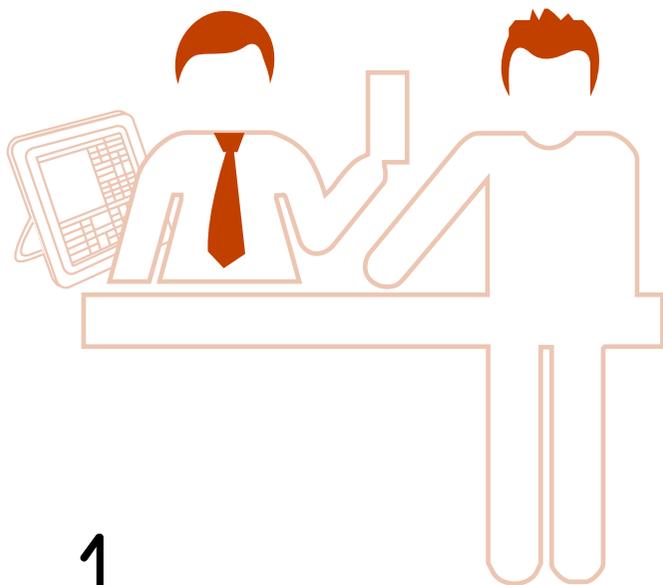


3

Le client peut déguster la bière jusqu'à épuisement de son crédit.



Le mode «carte pré-payée» nécessite l'achat d'une carte sans contact créditée du montant souhaité par le client. Il peut par la suite s'identifier et utiliser la table à bière de son choix.



1

Le serveur crée un compte client (nom, prénom, e-mail, téléphone...) et crédite la carte du montant souhaité. La base client est sauvegardée tous les soirs au moment du Z.



2

Détenteur de la carte sans contact, le client s'identifie à la table à bière de son choix. Un écran affiche son nom, le crédit restant et le volume disponible.

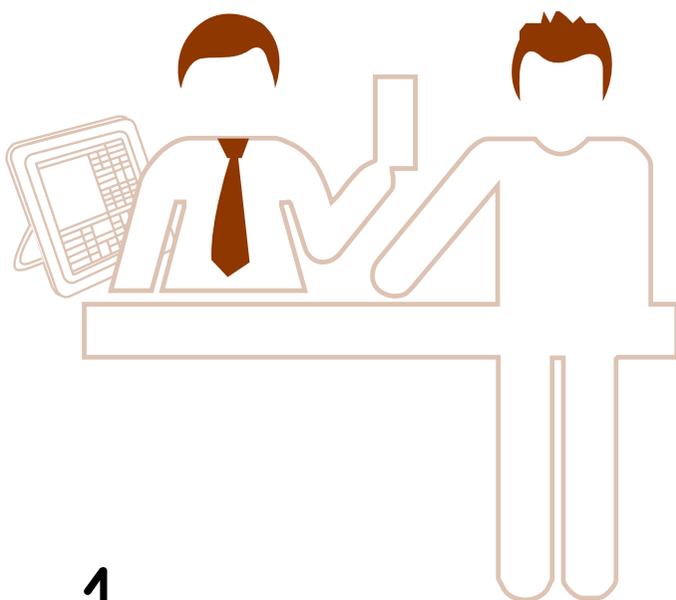


3

Le client peut déguster la bière jusqu'à épuisement de son crédit.



Le mode «post-paiement» est utilisé pour des manifestations spéciales. Après l'attribution de sa carte, le client (le groupe de clients) peut consommer sans limitation de crédit. La carte enregistre les consommations qui seront réglées en caisse au départ du client.



**1**

Le serveur active la table à bière et la carte sans contact du client.



**2**

Le client se sert et visualise sa consommation de bière sur un écran, la carte enregistre.



**3**

Le client paie à la caisse lors de son départ.

# Les avantages :



du patron :

- ✓ Pas d'oubli de facturation
- ✓ Gestion du personnel allégée
- ✓ Fidélisation de la clientèle (*avoirs...*)
- ✓ Vérification du niveau des fûts en temps réel
- ✓ Utilisation des coordonnées des clients pour communiquer (*newsletter...*)
- ✓ Stopper la table en cas de problème
- ✓ Augmentation de la consommation
- ✓ Surveillance des consommations de la clientèle



du client :

- ✓ Pas d'attente au Bar
- ✓ Crédit rechargeable à tout moment
- ✓ Changement de table pour varier les bières
- ✓ Avoir sur le crédit restant (*conservé sur la carte*)
- ✓ Compétition ludique possible
- ✓ Volume de bière maîtrisé
- ✓ Mousse plus ou moins épaisse

# Carte client :

RFID ou QR Code

Cartes personnalisables :

- Couleur
- Logo
- QR Code vers site internet
- ...



Technologie sans contact :



Les informations de la carte sont enregistrées dans le contrôleur Apax. En cas de problème ou de perte, possibilité de redonner la carte avec le crédit restant.



# L'affichage :

Ecran ou Afficheur LED 4 lignes

Ecran



Identification client :

- Nom
- Crédit
- Volume disponible



Message libre ou diffuseur de SMS ou de courrier

Bandeau publicitaire (concerts, suggestions, photos, vidéo...)

Afficheur LED 4 lignes



Identification client :

- Nom
- Crédit
- Volume disponible

# Le contrôleur Apax :



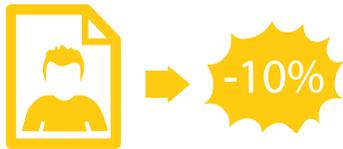
Connexion et partage avec un terminal point de vente



Solde des crédits restants



Rapports par période, par client, par tirage, par bière



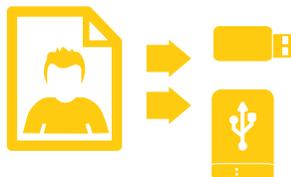
Extraction de la base client pour marketing



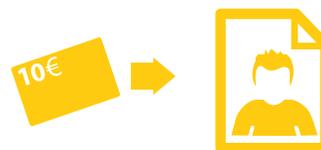
Classement des meilleurs clients et envoi de cadeaux ou promotions



Etats des fûts



Double sauvegarde des comptes clients  
(clé usb + disque dur box)



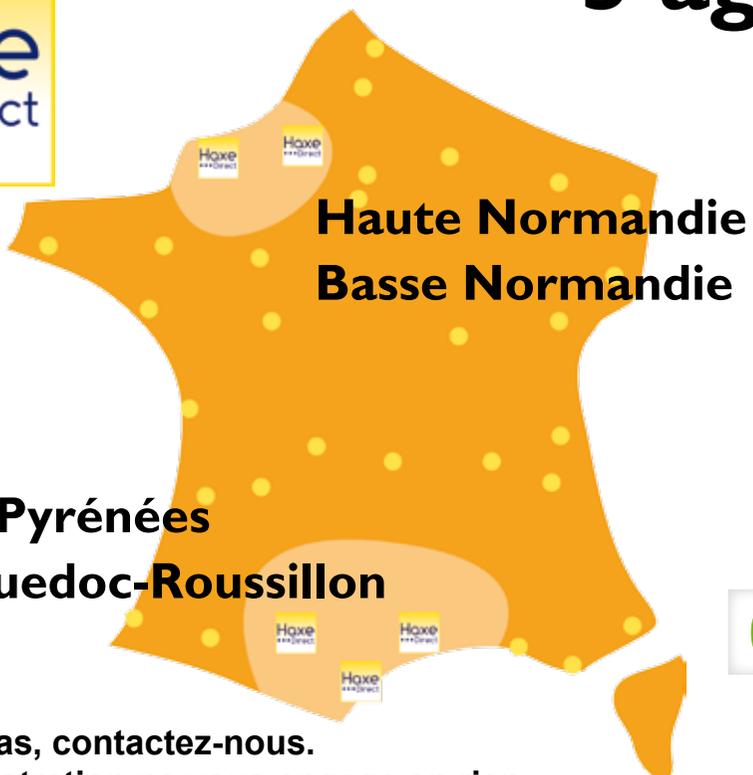
Crédite un compte client



Faire une lecture du CA crédité par période



# 5 agences...



**Haute Normandie  
Basse Normandie**

**Midi-Pyrénées  
Languedoc-Roussillon**

**Filiale d'un groupe national  
de 700 collaborateurs**

**site internet : [www.haxe.fr](http://www.haxe.fr)  
[contact@haxe.fr](mailto:contact@haxe.fr)**

**0 805 707 538**

**Service & appel  
gratuits**

**N'hésitez pas, contactez-nous.  
Une démonstration ne vous engage en rien.  
Nous sommes là pour vous aider, vous conseiller.**

## Notre savoir faire

- Le conseil
- La programmation
- La livraison
- L'installation
- La formation
- La maintenance

## Notre contrat de maintenance

- Assistance téléphonique
- Maintenance à distance : « télémaintenance »
- Maintenance sur site
- Mise à jour des logiciels
- Garantie pièces, main d'oeuvre, et déplacements
- Prêt ou échange standard de matériel (à l'identique)

**FORMULE  
ACHAT  
OU  
LOCATION  
FINANCIÈRE**



**Nos produits sont conformes à la loi n° 2013-1117 du  
06 décembre 2013 sur la sécurisation des données**

**SUIVEZ-NOUS**



**Nos 4 pôles  
d'activités  
complémentaires :**



Caisses enregistreuses  
Terminaux points de vente  
Solutions de gestion



Terminaux cartes bancaires  
Imprimantes chèques



Gestion de boissons  
Doseurs électroniques



Balances autonomes, balances  
connectées, balances tactiles

SARL Haxe Direct au Capital de 10 000€ - R.C.S. B 539 398 347 - APE 4778C

Siège social : Parc de Chavailles II - 4 rue Christian Franceries - 33520 BRUGES / Tel : 0 805 70 75 38 - Fax : 05 59 92 81 30